



Développeur commercial H/F CDI - Villejuif



L'Inhni est l'organisme de formation et de conseil de la Branche Propreté. Nous proposons des formations à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

Rattaché à la Direction de l'ingénierie et du développement de l'inhni, votre rôle consistera à :

- vendre une offre adaptée en conseillant et orientant les prospects vers les produits formation/accompagnement développés par l'inhni et l'ensemble des acteurs du Monde de la Propreté (Fare / FEP)
- suivre tout le cycle de vente réalisées
- qualifier notre base de données clients

Missions détaillées :

En tant que chargé de développement pour l'offre du Monde de la Propreté vous :

- Développez un portefeuille clients, prospectez et identifiez les interlocuteurs clés des entreprises sur le sujet formation
- Vendez une offre « packagée » et réalisez des campagnes thématiques : santé et sécurité au travail, commerce et relation client, formations réglementaires, etc.
- Commercialisez l'offre de formation « perfectionnement » pilotée au national
- Apportez un véritable service auprès d'entreprises du secteur de la propreté, en leur proposant des offres pensées pour leurs besoins, qui les aideront dans leur développement
- Qualifiez des leads entrants et assurez le lien avec notre équipe de conseillers dans les centres de formation inhni,
- Assurez le référencement de l'inhni auprès des entreprises que vous prospectez – avec l'appui des équipes internes de l'inhni
- Identifiez les canaux de référencement auprès des OPCO et effectuez les démarches nécessaires pour rendre le référencement effectif
- Gérez vos rendez-vous en autonomie par téléphone, en visioconférence ou en physique et maîtrisez le cycle de vente, du 1er contact à la signature (détection des besoins, présentation de l'offre de formation, proposition commerciale, closing) Assurez le reporting régulier des activités commerciales
- Faites remonter les retours utilisateurs à l'équipe développement et conception pédagogique

Profil recherché :

Si vous avez :

- Une première expérience en vente réussie et le goût du challenge



- Une énergie positive et contagieuse
Une expérience des outils CRM est un plus



- Une capacité à travailler de manière autonome
- Une expérience et une concentration sur l'atteinte des objectifs
- Des compétences exceptionnelles en communication (verbale et écrite)
- L'envie de vous positionner comme un apporteur de solution au service de la réussite des entrepreneurs du secteur de la propreté, essentiellement à la tête de petites entreprises familiales
- Envie de rejoindre un secteur engagé, car, vous l'aurez compris...Notre leitmotiv ? : la compétence au service de l'emploi
... Alors postulez vite ! Nous sommes impatients de vous rencontrer !

Pour vous accompagner sur la prise de poste, vous bénéficieriez :

- d'une formation produits
- d'un accompagnement sur vos premiers RV suivi de feedback systématique sur les premières semaines de prise de poste
- d'échanges réguliers et de mise en lien avec nos experts formation pour répondre à toutes vos questions

Poste à pourvoir en CDI dès que possible



Merci d'envoyer votre CV à Fatoumata HISSOUROU, Chargée de recrutement, à l'adresse suivante : f.hissourou@inhni.com