



Conseiller Formation H/F

CDI - Vénissieux



L'inhni est l'organisme de formation et de conseil de la Branche Propreté. Nous proposons des formations à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

Promouvoir l'offre globale de formation INHNI

Promotion de l'offre de formation INHNI + auprès de l'ensemble des parties prenantes (clients, entreprises et autres, prescripteurs, candidats à l'alternance,) au travers d'actions de communication et d'une présence client adaptées.



Commercialiser l'offre globale de formation et assurer la relation client

Prospection des entreprises de propreté

Recueil des besoins des clients (besoins de montée en compétences des entreprises, y compris offre alternance), proposition d'une offre adaptée à partir de l'offre globale INHNI+ alternance et formation continue, dans le respect de la politique tarifaire et des indicateurs de rentabilité

Fidélisation et gestion du portefeuille clients

Préparation de mailings commerciaux

Participation à la mise en place d'évènements (speed Dating, ...)

Reporting des activités



Assurer le recrutement de candidats à l'alternance et le placement en entreprise

Assurer le sourcing, la qualification et le recrutement des candidats à l'alternance (apprentissage et contrat de professionnalisation)

Accompagnement des candidats à leur placement en entreprise et sécurisation du parcours

Accompagnement des entreprises dans le recrutement et l'intégration des candidats jusqu'à la fin du contrat

Issu(e) d'une formation minimum Bac+3/4, type Action commerciale/relation client ou équivalent, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle d'au minimum 3 années acquises dans une fonction similaire.

Une expérience dans le domaine de la formation et la connaissance des rouages et législations sur la formation est un avantage certain.

Reconnu(e) pour votre dynamisme, votre sens de la relation client ainsi que votre adaptabilité(e), vos compétences de développeur commercial vous permettront d'être accrocheur et de vous positionner en bon négociateur. Force de propositions et entreprenant, vous êtes tenace, déterminé et persévérant.

Le poste nécessite une grande mobilité avec de nombreux déplacements. Vous devez impérativement être titulaire du permis B.

Poste en CDI à pourvoir dès que possible.



Merci d'envoyer votre CV à Marie-Lydie HIPPOLYTE, Chargée de recrutement, à l'adresse suivante : m.hippolyte@inhni.com

13/09/2021

www.inhni.com

inhni
PROPRETÉ
ENVIRONNEMENT
SERVICES ASSOCIÉS
CONSULTANTS & FORMATEURS