



CONSEILLER FORMATION (H/F)

CDI – ILE DE FRANCE– VILLEJUIF



L'INHNI est l'organisme de formation continue et alternance de la Branche Professionnelle de la Propreté et des Services Associés et est présent sur tout le territoire national au plus près de ses clients.

Leader national sur son marché, est « l'expert du Métier », nous proposons des formations du CAP au BAC+5 à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

www.inhni.com et www.monde-proprete.com

Nous recherchons un Conseiller(e) Formation sur notre site de Villejuif.

Rattaché(e) à la Direction commerciale Ile-de-France, votre rôle consistera à :



Promouvoir l'offre globale de formation INHNI

Promotion de l'offre de formation INHNI auprès de l'ensemble des parties prenantes (clients, entreprises et autres, prescripteurs, candidats à l'alternance,) au travers d'actions de communication et d'une présence client adaptées.

Commercialiser l'offre de formation continue et assurer la relation client

- Prospection des entreprises de propreté selon un plan d'action commercial annuel
- Recueil des besoins des clients (besoins de montée en compétences des entreprises, y compris offre alternance), proposition d'une offre adaptée à partir de l'offre INHNI, dans le respect de la politique tarifaire et des indicateurs de rentabilité
- Fidélisation et gestion du portefeuille clients
- Préparation de mailings commerciaux
- Participation à la mise en place d'événements (speed Dating, ...)
- Reporting des activités





Assurer le recrutement de candidats à l'alternance et le placement en entreprise

- Assurer le sourcing, la qualification et le recrutement des candidats à l'alternance (contrat de professionnalisation)
- Accompagnement des candidats à leur placement en entreprise et sécurisation du parcours
- Accompagnement des entreprises dans le recrutement et l'intégration des candidats jusqu'à la fin du contrat.

Issu(e) d'une formation minimum Bac+3/4, type Action commerciale/relation client ou équivalent, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle d'au minimum 3 années acquises dans une fonction similaire.

Une expérience dans le domaine de la formation et la connaissance des rouages et législations sur la formation est un avantage certain.

Reconnu(e) pour votre dynamisme, votre sens de la relation client ainsi que votre adaptabilité(e), vos compétences de développeur commercial vous permettront d'être accrocheur et de vous positionnez en bon négociateur. Force de propositions et entreprenant, vous êtes tenace, déterminé et persévérant.

Des déplacements réguliers sont à prévoir sur la Région Ile-de-France.

Pour candidater, merci d'envoyer votre CV à l'adresse recrutement@inhni.fr